

Delegado comercial industrial

Nombre empresa: empresa sector químico

Funciones:

- Gestionar la cartera de clientes actuales.
- Ampliar la cartera de clientes en la zona asignada. Consecución de objetivos.
- Implantación de nuevas gamas de producto.
- Asesoramiento Técnico a Clientes.
- Confeccionar la estrategia comercial de la zona asignada.
- Seguimiento y control de las ventas de la zona asignada.
- Gestionar relaciones con representantes y otros colaboradores comerciales externos.
- Responsabilidad sobre los resultados de ventas de la compañía.
- Elaboración de las propuestas técnico – comerciales.

Descripción oferta:

Importante empresa del sector de ingredientes químicos para alimentación y/o cosmética, precisa incorporar Delegados Comerciales Internacionales, para el mercado europeo y estadounidense.

- Profesional con formación técnica y/o superior en: Ciencias Químicas, Biología, Tecnología de los Alimentos o similar.
- Buen nivel de inglés. Valorándose buenos conocimientos de otros idiomas.
- Experiencia mínima de entre 3 a 4 años en puesto similar. Experiencia en ventas en el sector de ingredientes químicos para alimentación y/o cosmética.
- Acostumbrado al trabajo en equipo y por objetivos en entornos competitivos.
- Profesional con iniciativa, proactivo, con buenas dotes de negociación y comunicación, con clara orientación al cliente y al negocio.
- Disposición para viajar.

APLICAR