

Account Executive

Nombre empresa: VEESION

Funciones:

Su función dentro del departamento de ventas de Veesion es transformar prospectos en clientes comprometidos a través de habilidades de negociación y conocimientos de supermercados e hipermercados.

En términos concretos, su función en Veesion será:

1. Administre un equipo de SDR que haga citas por usted con los tomadores de decisiones en la casa del cliente.
2. Abordar prospectos convirtiéndolos en cliente
3. Aprovechar las relaciones existentes en nuevos acuerdos
4. Monitoreo de métricas de KPI como llamadas realizadas, tiempo de conversación y programación de citas de su equipo a través de nuestro CRM para cumplir y superar sus objetivos de ventas semanales, mensuales y trimestrales

Descripción oferta:

IA para detectar robos.

Fundada en 2018, Veesion se basa en las últimas innovaciones en video de aprendizaje profundo para detectar gestos de robo automáticamente y en tiempo real desde las cámaras de vigilancia instaladas en los comercios.

Con varios cientos de tiendas que ya son clientes en Francia, Veesion tiene como objetivo desplegarse masivamente a nivel internacional. Ya han equipado a sus primeros clientes en Australia, Norteamérica, Reino Unido... ¡y esto es solo el principio! Pretenden abordar otros segmentos del mercado de la seguridad.

¡Gracias a su recaudación de fondos de \$ 10 millones, pudieron hacer crecer sus equipos para lograr objetivos colosales! +100 empleados en Veesion, +1500 clientes y +15 países.

Experiencias:

- ¡Estás interesado en unirse a una nueva empresa joven, dinámica y ambiciosa!
- Ya has tenido una experiencia similar en el ecosistema de startups
- Estás familiarizado con los diferentes tipos de caza comercial.
- Tienes iniciativa y habilidades de agilidad.
- Podrás exponer las ventajas del producto de Veesion

- Eres proactivo, versátil y eres un verdadero jugador de equipo.
- Tienes una mentalidad emprendedora, te gustan los desafíos
- Finalmente, se siente cómodo comunicándose en un entorno multicultural y domina el francés o el inglés y habla español con fluidez.

Los beneficios:

- Te unes a la tripulación en un momento crucial, tendrás
- compañeros muy motivadores
- un ambiente de trabajo muy dinámico
- un salario competitivo
- la posibilidad de adquirir habilidades y responsabilidades rápidamente
- un seguro de salud verde Alan
- una tarjeta Swile para tus vales de comida y otras ventajas
- y sobre todo una oficina en el corazón de París, frente al centro Pompidou

El proceso:

Nos comprometemos a ofrecerle un proceso de contratación rápido en 3 pasos:

1. Una conversación telefónica con un miembro del equipo de RRHH para presentarte la empresa, resolver tus dudas y conocerte (teléfono o video)
2. Una entrevista a un miembro del equipo Comercial para que descubras el universo Veesion, el producto, la vida con nosotros (en nuestras instalaciones)
3. Una entrevista en nuestras instalaciones con su futuro gerente, uno o más de nuestros fundadores para el ajuste definitivo

[APLICAR](#)